**ТЕНДЕР НА ЗАКУПІВЛЮ ПОСЛУГ З РОЗРОБКИ КОМПОНЕНТУ ФУНКЦІОНАЛЬНОГО ДОДАТКУ “АЛІАСИ” ДЛЯ ЕЛЕКТРОННОЇ ТОРГОВОЇ СИСТЕМИ PROZORRO.SALE - рефакторинг для функціоналу “Аліаси”**

Громадська організація “Трансперенсі Інтернешнл Україна” (далі – “TI Україна”) оголошує тендер на закупівлю послуг з виконання рефакторингу для функціоналу “Аліаси” для електронної торгової системи ProZorro.Sale.

1. **Термін надання послуг:** з дня підписання договору до 10 березня 2020 року.
2. **Очікуваний результат:** Підписання договору про надання послуг. Отримання послуг з виконання рефакторингу для функціоналу “Аліаси”.
3. **Кінцевий строк прийому пропозицій:** 05 листопада 2019 року.
4. **Обов’язкові кваліфікаційні вимоги до виконавця послуг:** подані в Додатку 1.
5. **Технічні вимоги до предмету закупівлі:** подані в Додатку 2.
6. **Комерційна пропозиція** **має включати в себе:**

* Заповнену форму комерційної пропозиції із зазначенням цінової пропозиції (Додаток 3);
* Подану інформацію про відповідність кваліфікаційним критеріям:
* заповнену форма за Додатком 1.1
* копії(я) виконаних(ного) аналогічних(ного) договорів(у)
* заповнена форма за Додатком 1.2.
* документи передбачені п. 3 Додатку 1.

1. **Правила оформлення комерційної пропозиції:**

* Комерційна пропозиція подається українською мовою тільки в електронному вигляді на електронну адресу [zelinska@ti-ukraine.org](mailto:zelinska@ti-ukraine.org) з темою листа “Комерційна пропозиція: рефакторинг для функціоналу “Аліаси” для ЕТС ProZorro.Sale”.
* Надані сканкопії документів мають бути розбірливими та якісними.
* Відповідальність за достовірність наданої інформації в своїй комерційній пропозиції несе учасник.
* Строк дії комерційної пропозиції повинен становити не менше 50 днів з дати закінчення терміну надання пропозицій.
* У разі, якщо комерційна пропозиція надійшла після спливу кінцевого терміну приймання комерційних пропозицій, то така пропозиція не приймається до оцінки.

1. **Строк визначен**ня переможця: протягом 10 (десяти) робочих днів з дати завершення прийому пропозицій та з можливістю продовження цього строку за необхідності письмового уточнення інформації, яка міститься у комерційних пропозиціях, не більше ніж на 3 (три) робочих дні.
2. **Результати тендеру** буде повідомлено всім учасникам не пізніше 5 (п’яти) робочих днів з дати прийняття рішення про визначення переможця шляхом надсилання відповідних повідомлень учасникам тендеру електронною поштою. Результати тендеру будуть оприлюднені на сайті організації. Переможцю тендеру упродовж 5 (п’яти) робочих днів, з моменту визначення його переможцем, буде надіслане відповідне повідомлення електронною поштою.

TI Україна залишає за собою право вимагати від учасників тендеру додаткові матеріали або інформацію, що підтверджують відповідність окремих положень комерційної пропозиції.

Учасники тендеру погоджуються з тим, що TI Україна не повертає матеріали, подані на будь-якій стадії проведення тендеру.

Додаткову інформацію можна отримати за телефонами: +38 044 360 52 42, в Христини Зелінської, е-mail:[zelinska@ti-ukraine.org](mailto:zelinska@ti-ukraine.org)

*\* До оцінювання згідно критеріям оцінки допускаються комерційні пропозиції, які відповідатимуть обов’язковим технічним та кваліфікаційним вимогам. Невідповідність хоча б одній з кваліфікаційних та технічних вимог оголошення призводить до дискваліфікації такої комерційної пропозиції.*

**10. Критерії оцінки комерційних пропозицій та їх вагові коефіцієнти:**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **№** | **Критерій оцінки** | **Ваговий коефіцієнт** | **Документи, які підтверджують відповідність критерію** |
| 1. | Ціна | 50 | Комерційна пропозиція |
| 2. | Наявність досвіду написання програмних продуктів корпоративного рівня з використанням python 3 | 20 | Документи подані у складі комерційної пропозиції |
| 3. | Наявність досвіду написання програмних продуктів корпоративного рівня з використанням mongoDB | 20 | Документи подані у складі комерційної пропозиції |
| 4. | Досвід роботи з open-source рішеннями в промисловій експлуатації | 10 | Документи подані у складі комерційної пропозиції |

20 – максимальний ваговий коефіцієнт за критерієм наявність досвіду написання програмних продуктів корпоративного рівня з використанням python 3.

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **№** | **Рівень підтвердження досвіду написання програмних продуктів корпоративного рівня з використанням python 3** | **Максимально можлива кількість балів** |
| **1** | Наявність одного реалізованого проекту з використанням python 3 | 5 |
| **2** | Наявність двох реалізованих проектів з використанням python 3 | 10 |
| **3** | Наявність трьох або більше реалізованих проектів з використанням python 3 | 20 |

20 – максимальний ваговий коефіцієнт за критерієм наявність досвіду написання програмних продуктів корпоративного рівня з використанням mongoDB.

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **№** | **Рівень підтвердження досвіду написання програмних продуктів корпоративного рівня з використанням mongoDB** | **Максимально можлива кількість балів** |
| **1** | Наявність одного реалізованого проекту з використанням mongoDB | 5 |
| **2** | Наявність двох реалізованих проектів з використанням mongoDB | 10 |
| **3** | Наявність трьох або більше реалізованих проектів з використанням mongoDB | 20 |

**10** – максимальний ваговий коефіцієнт за критерієм досвід роботи з open-source рішеннями в промисловій експлуатації

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **№** | **Досвід роботи з open-source рішеннями в промисловій експлуатації** | **Максимально можлива кількість балів** |
| **1** | Є | 10 |
| **2** | Нема | 0 |

**Додаток 1**

**Обов’язкові кваліфікаційні вимоги до виконавця послуг**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **№** | **Обов’язкові кваліфікаційні вимоги до виконавця послуг** | **Документи, які підтверджують відповідність кваліфікаційним вимогам** |
| 1. | **Наявність досвіду надання аналогічних послуг з розробки програмних продуктів** | **1.1.** Довідка про виконання Учасником мінімум одного (1) виконаного аналогічного договору із заповненою інформацією за формою поданою в Додатку 1.1.  Аналогічним вважається договір на послуги з розробки або постачання програмної продукції, створеної за технологіями відповідно до Технічних вимог до предмету закупівлі.  **1.2.** Скан мінімум одного виконаного аналогічного договору, про який вказано у довідці, відповідно до підпункту 1.1 кваліфікаційних вимог.  На підтвердження виконання даного договору надаються копія(ї) акту(ів) про виконання послуг за договором. |
| 2 | **Наявність досвіду написання програмних продуктів корпоративного рівня з використанням наведеного стеку технологій** | **2.1.** Довідка із зазначенням успішно реалізованих проектів, контактів Замовників, опис задач, які безпосередньо виконувались в межах вказаних проектів за формою поданою в Додатку 1.2. |
| 3. | **Підтвердження права на здійснення підприємницької діяльності за законодавством України** | **3.1.** Сканкопія статуту (для юридичних осіб) або код доступу до скан-копії установчого документу Учасника на офіційному сайті Міністерства юстиції України  **3.2.** Документ, що підтверджує право на підписання договору (для юридичних осіб). Наприклад, наказ керівника про призначення, витяг з протоколу керівного органу про призначення/ уповноваження, довіреність тощо.  **3.3.** Документ, що підтверджує статус платника податку  (копія довідки або свідоцтва платника ПДВ/ копія витягу з реєстру платників податку на додану вартість/ копія довідки або свідоцтва платника єдиного податку суб’єктом малого підприємництва/ копія витягу з реєстру платників єдиного податку (для учасників-суб'єктів малого підприємництва на єдиному податку/ інше) |

**Додаток 1.1**

**Довідка про наявність досвіду надання аналогічних послуг з розробки програмних продуктів**

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **№ пп** | **Найменування замовника послуг** | **Адреса замовника послуг** | **Предмет договору** | **Номер та дата укладення договору** | **Строки виконання** | **Перелік технологій, які були предметом аналогічного договору (з урахуванням Технічних вимог до предмету закупівлі)** |
|  |  |  |  |  |  |  |

**Додаток 1.2**

**Довідка про наявність досвіду написання програмних продуктів корпоративного рівня з використанням наведеного стеку технологій**

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **№ пп** | **Назва проекту** | **Чи є проект open-source рішенням в промисловій експлуатації? (активне посилання у разі позитивної відповіді)** | **Найменування замовника та його контакти (актуальні тел. та e-mail)** | **Опис задач, які безпосередньо виконувались в межах вказаних проектів** |
|  |  |  |  |  |

**Додаток 2**

**Технічні вимоги до предмету закупівлі**

Prozorro.Sale - дворівнева електронна торгова система електронних аукціонів, що використовується для продажу активів та прав, що належать різним державним та комунальним підприємствам України. Торгова система включає:

* Центральний компонент, в якому проводяться аукціони і який зберігає дані про аукціони;
* Комерційні майданчики, що підключені до центрального компоненту з використанням АРІ, і надають інтерфейс та додаткові послуги замовникам (продавцям) та покупцям.

Центральний компонент був розроблений у 2016-2017 на базі закупівельної системи Прозорро. Майданчики розробляються незалежними компаніями на основі технічних вимог, які надає ДП “Прозорро.Продажі”. Станом на жовтень 2019 року загальна кількість проведених аукціонів перевищила 220 тис. із загальним обсягом продажів понад 21 мільярд гривень.

Центральний компонент є рішенням з відкритим кодом, що доступне в публічних репозиторіях на умовах ліцензії Apache 2.0

**Функціональні вимоги**

Опис поточного стану:

Наразі центральний компонент (API, бази даних, сервісні компоненти) може виконувати декілька технічних процедур: загальна процедури продажу, «голландські» аукціони, мала приватизація, оренда майна, оренда землі. Але в той же час, кількість бізнес-процедур є більшою; окрім згаданих є також: оренда вагонів, комерційні торги, продажі майна УкрОборонПром, продаж ліцензій на видобуток корисних копалин. Такі процедури досить схожі на деякі технічні процедури (здебільшого на загальну процедуру продажу) з незначними відмінностями. Кількість таких бізнес-процедур, що не мають окремої технічної процедури, регулярно зростає. Їх реалізація побудована на «обхідних» рішеннях, що, з одного боку, робить систему нестабільною (через численні обхідні рішення), з іншого - мають важливі обмеження в розрізах звітності та безпеки.

Опис очікуваного стану:

Замовник розраховує розширити функціональність центрального компонента системи функціоналом "Псевдоніми". Ця функціональність дозволяє створити новий артефакт - псевдонім до існуючої технічної процедури. Це означає, що одна загальна технічна процедура (конфігурація) може бути ініційована власником процесу з різними назвами та незначними відмінностями в конфігурації. З точки зору власника процесу різні псевдоніми відносяться до різних процедур. У той же час, з точки зору центрального компонента, це може бути одна процедура з різними налаштуваннями. В якості альтернативи Виконавець може запропонувати інше рішення, де для кожного псевдоніму існуватиме окрема технічна процедура, але вона повинна бути доступна для конфігурації без будь-яких змін у програмному коді - просто через конфігураційний файл (або артефакт з аналогічними характером). Щодо параметрів, що можуть змінюватись через псевдоніми:

* налаштування безпеки - на якому майданчику дозволяється працювати з певним псевдонімом
* звітність - різні псевдоніми повинні бути доступні для звітування як різні процедури без додаткових даних для їх ідентифікації
* статична конфігурація полів - перелік полів, які організатор повинен надіслати в систему при оголошенні нового аукціону

Виконавець може розширити наведений перелік конфігурацій.

**Тестування**

Новий та оновлений програмний код повинні бути протестовані.

Процес тестування повинен включати:

* Юніт-тести
* Функціональне автоматизоване тестування
* Інтеграційні автоматизовані тести
* Автоматизовані тести для майданчиків
* Ручні тести API
* Ручні тести для майданчиків

Виконавець може розширити перелік видів тестування, щоб гарантувати якість продукту.

Загальні вимоги до процесу тестування наступні:

* Покриття юніт-тестами повинно бути ≥85%
* Автотести (функціональні та інтеграційні) повинні забезпечувати 100% критичних робочих процесів центрального компонента
* Плани, сценарії та кейси тестів повинні бути підготовлені для всіх типів тестів у загальноприйнятий спосіб ти узгоджені з технічними завданнями і архітектурною документацією. Вся документація для тестування повинна бути узгоджена із Замовником перед виконанням
* Пакет тестів для автоматичного тестування майданчиків повинен бути максимально універсальним, щоб мінімізувати зміни, що будуть вимагатися від самих майданчиків;
* Загальний обсяг тестів для майданчиків повинен охоплювати всі аспекти діючих нормативно-правових актів.

**Нефункціональні вимоги**

У цьому розділі описані нефункціональні вимоги, що застосовуються до деяких або всіх етапів проекту:

* Рішення повинно бути сумісним з ліцензією Apache 2.0 (для рішень із відкритим кодом)
* Жодні пропрієтарні сервіси не повинні використовуватись у рішенні
* Усі використані технології повинні мати принаймні 1 рік до дати закінчення терміну експлуатації на момент завершення проекту
* Основна розробка очікується на мові програмування Python 3
* Має використовуватись нереляційна (NoSQL) база даних
* Рішення повинно працювати у контейнерах
* Усіх (або переважна більшість) компонентів повинен мати можливість налаштування технологічної надлишковості
* Має бути доступною можливість "гарячого" додавання екземплярів всіх (або обґрунтованої більшості) компонент рішення
* Потрібно реалізувати механізм вирішення конфліктів даних між екземплярами одних і тих самих компонентів
* Завершення транзакції повинно бути забезпечене механізмами повторних спроб та/або чергами
* Там, де це можливо, слід використовувати асинхронну комунікацію
* Пакет автоматичних тестів для майданчиків повинен бути оновлений, щоб відповідати усім змінам, внесеним під час виконання проекту;
* Відповідність конфігурацій середовищ технологічним потребам повинна бути підтверджена результатами тестування навантаженням
* Там, де це можливо, слід використовувати артефакти, що винесені в конфігурацію (включаючи щонайменше тривалість періодів, тексти тощо)
* Резервне копіювання та відновлення даних має бути запроваджено на рівні бази даних та окремої процедури продажу
* Потрібно запровадити автоматизовану збірку та доставку контейнерів
* Доступ майданчиків до непублічного АРІ повинен підлягати управлінню на прикладному та мережевому рівнях
* Зовнішній доступ до внутрішніх компонент системи повинен бути жорстко обмежені на рівні мережі, адміністративний доступ повинен бути доступним виключно через єдиний шлюз
* Функції API повинні бути суворо обмежені відповідно до архітектурної документації
* Необхідно використовувати зашифровані з'єднання
* Слід використовувати рольову модель доступу
* Усі дії адміністратора повинні бути зареєстровані
* Усі зміни стану кожної процедури продажу повинні бути зафіксовані
* Вся комунікація між майданчиками та API повинна бути зареєстрована
* Взаємодія користувачів з центральним компонентом (аукціонним модулем) має бути зареєстрована
* Має бути можливість відстежувати кожну окрему бізнес-транзакції спроміж дій різних сервісів та служб
* Журнал інфраструктури повинен бути записаний в обсязі, достатньому для усунення несправностей. Має бути налаштовано автоматичну ротацію журналу подій
* Елементи Front-end повинні підтримуватися основними загально використовуваними веб-браузерами
* Інтерфейси повинні автоматично адаптуватися до розміру екрана користувача
* Описи помилок повинні точно відображати ситуацію. Слід уникати загальних формулювань в описах помилок

**Стадії імплементації**

Замовник очікує наступного порядку виконання проекту:

* Аналіз існуючого рішення
* Планування рефакторингу, інфраструктури та нової розробки (самі Псевдоніми)
* Розробка та тестування рефакторингу
* Побудова та тестування інфраструктурної частини
* Застосування результатів рефакторингу на оновленій інфраструктурі (непродуктивні середовища)
* Розробка та тестування нових функціональних можливостей
* Застосування нової розробки у непродуктивних середовищах
* Тестування на майданчиках
* Застосування змін у продуктивному середовищі

Деякі заходи можуть проводитися паралельно. Точний порядок реалізації повинен бути узгоджений між Замовником та Виконавцем на початку проекту

**Критерії завершення проекту**

Проект вважається завершеним якщо:

* Усі три основні частини (рефакторинг, інфраструктура, нова функціональність) розроблені
* Виконані заходи із забезпечення якості (тестування)
* Усі зміни, розгорнуті у продуктивному та непродуктивних середовищах
* Весь вихідний код завантажено в загальнодоступні репозиторії
* Усі артефакти безпеки передані Замовнику у паперовому вигляді або із використанням спеціалізованих технічних засобів шифрованої передачі даних
* Вся технічна документація передана Замовнику

**Рефакторинг**

Переможець тендеру повинен буде виконати наступні кроки:

1. Проаналізувати структуру коду, отримати чітке розуміння побудови існуючої платформи з точки зору архітектури та підготувати короткий описовий звіт для Замовника за результатом такого аналізу.
2. Оцінити компоненти, які потребують рефакторингу, включаючи, але не обмежуючись, наступними сховищами:
   * <https://github.com/Prozorro-Sale-UA/openprocurement.api>
   * <https://github.com/Prozorro-Sale-UA/openprocurement.bridge.basic>
   * <https://github.com/Prozorro-Sale-UA/openprocurement.chronograph>
   * <https://github.com/Prozorro-Sale-UA/openprocurement.auction>
   * <https://github.com/Prozorro-Sale-UA/openprocurement.auctions.appraisal>
   * <https://github.com/Prozorro-Sale-UA/openprocurement.auctions.lease>
   * <https://github.com/Prozorro-Sale-UA/openprocurement.auctions.core>
   * <https://github.com/Prozorro-Sale-UA/openprocurement.auction.insider>
   * <https://github.com/Prozorro-Sale-UA/openprocurement.auction.worker>
3. Спланувати заходи рефакторингу. Зміни програмного коду не повинні бути просто прямою оптимізацією існуючого коду або зменшенням кількості рядків коду: ідея полягає у оптимізації програмного коду рішення для підвищення його управлінських та експлуатаційних характеристик. Одним із аспектів, який слід врахувати, є необхідність подальшого впровадження функціональності “Псевдоніми”, тому код, що переробляється, повинен відповідати потребам нової функціональності.

Виконавець має підготувати нову структуру програмного рішення та затвердити її з Замовником. Основні зміни, які очікуються:

* + Не допускається дублювання коду. Усі фрагменти, що багаторазово використовуються, слід замінити належним чином структурованими компонентами (шляхом реалізації принципів об’єктно-орієнтованого програмування);
  + Усі застарілі компоненти (фреймворки, бібліотеки тощо) повинні бути виключені з проекту або замінені новими версіями тих самих компонентів;
  + Частини системи, написані застарілою мовою програмування, повинні бути переписані з використанням актуальних версій тієї ж мови програмування або іншої сучасної мови.

Виконавець може надати інші пропозиції щодо змін, виходячи з наявної статистики експлуатації системи або з попереднього досвіду роботи з високонавантаженими онлайн-системами за умов:

* Погодження плану рефакторингу із Замовником;
* Внести попередньо узгоджені зміни. Регулярно звітувати про поточний прогрес, але не рідше ніж 2 рази на місяць;

Результати цього етапу повинні включати:

* + Підтверджені запити на внесення змін до існуючих репозиторіїв (або нових репозиторії у разі кардинальних змін у структурі рішення);
  + Документація АРІ;
  + Документація архітектури на рівні, достатньому для подальшої експлуатаційної підтримки системи.

Терміни виконання проекту можуть коригуватися за згодою сторін з урахуванням результатів аудиту коду. Загальний строк виконання проекту буде зазначено у договорі з переможцем тендеру.

**Додаток 3**

**Форма комерційної пропозиції на закупівлю послуг**

**з виконання рефакторингу для функціоналу “Аліаси” для ЕТС ProZorro.Sale**

[Бланк організації учасника процедури закупівлі]

|  |  |
| --- | --- |
| Заповнюється співробітником TI Україна | |
| **Дата надходження комерційної пропозиції до TI Україна** | **Реєстраційний номер** |
| «\_\_\_\_\_\_» \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 2019 р. | № \_\_\_\_\_\_\_\_\_ |
| ПІБ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ | підпис \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ |

**КОМЕРЦІЙНА ПРОПОЗИЦІЯ**

Ознайомившись із оголошенням про проведення комерційної процедури на закупівлю **послуг з виконання рефакторингу для функціоналу “Аліаси” для електронної торгової системи ProZorro.Sale** ми, які нижче підписалися, пропонуємо нижчезазначені послуги у відповідності до умов вищезазначеного оголошення про проведення тендеру (далі – „Оголошення”).

# **ЗАГАЛЬНІ ВІДОМОСТІ ПРО УЧАСНИКА**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| 1. | Найменування учасника: |  |
| 2. | Юридична адреса: |  |
| 3. | Фактична адреса: |  |
| 4. | Дата державної реєстрації: |  |
| 5. | ПІБ та посада керівника учасника: |  |
| 6. | Номер телефону керівника учасника: |  |
| 7. | Контактна особа: |  |
| 8. | Номер телефону контактної особи: |  |
| 9. | Електронна пошта контактної особи: |  |
| 10. | Адреса веб-сайту: |  |
| 11. | Банківські реквізити: |  |
| 12. | Види діяльності учасника згідно Довідки з ЄДРПОУ та/або Єдиного державного реєстру юридичних осіб та фізичних осіб - підприємців та/або статуту юридичної особи: |  |

**2. ЦІНОВА ПРОПОЗИЦІЯ**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **№** | **Найменування послуг, передбачених технічними вимогами до предмету закупівлі** | **Вартість послуг, грн** |
| 1. |  |  |
| 2. |  |  |
|  | ВСЬОГО БЕЗ ПДВ |  |
|  | ВСЬОГО З ПДВ |  |

Цінова пропозиція складена станом на “\_\_” \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 2019 року.

(дата) (місяць)

**Підписанням та поданням цієї комерційної пропозиції** [назва учасника] **зобов’язується у випадку визначення цієї пропозиції переможною TI Україна:**

* не вносити жодних змін до цієї пропозиції та дотримуватись умов цієї пропозиції протягом періоду дії пропозиції, який становить – 50 календарних днів з дати подачі пропозиції. Ця комерційна пропозиція може бути прийнята (акцептована) TI Україна в будь-який момент до завершення періоду її дії;
* підписати договір про надання послуг протягом 30-ти днів з дати прийняття (акцепту) цієї комерційної пропозиції з обов’язковим дотриманням положень проекту такого договору.
* надати необхідні послуги у відповідності з умовами цієї комерційної пропозиції;
* забезпечити повноту та точність виконання цієї комерційної пропозиції за формою, цінами/тарифами та у строки, вказані у цій пропозиції та Оголошенні, зокрема у технічних вимогах до предмету закупівлі (Додатку 2 цього Оголошення).

**Підписанням та поданням цієї комерційної пропозиції учасник погоджується з наступним:**

* учасник ознайомлений з Оголошенням, яке опубліковано на веб-сайті TI Україна <http://ti-ukraine.org/>;
* TI Україна не зобов’язана приймати найкращу за ціною пропозицію чи будь-яку із отриманих пропозицій. До моменту підписання договору про закупівлю TI Україна не несе жодних зобов’язань по відношенню до учасників закупівлі або потенційних учасників закупівлі;
* TI Україна залишає за собою право відхилити комерційні пропозиції всіх учасників процедури закупівлі у разі їхньої невідповідності;
* ця комерційна пропозиція та Оголошення є невід’ємними частинами відповідного договору на закупівлю послуг, котрий буде укладений між TI Україна та переможцем тендеру;
* участь у тендері пов’язаних осіб або змова учасників тендеру забороняється. У разі виявлення таких фактів, результати тендеру будуть скасовані або договір з відповідним постачальником буде достроково розірвано в односторонньому порядку з обов’язковим поверненням всього отриманого таким виконавцем за договором та відшкодуванням збитків завданих TI Україна;
* надавати послуги тільки через одну юридичну особу\фізичну особу та не має права змінювати виконавця послуг впродовж дії терміну договору. Виняток – реорганізація юридичної особи/зміна назви/злиття.

Цим ми/ я підтверджуємо(ю) свою юридичну, фінансову та іншу спроможність виконати умови цієї комерційної пропозиції та Оголошення, укласти договір на закупівлю послуг та правдивість всіх відомостей зазначених у цій комерційній пропозиції.

**Уповноважена особа на підпис комерційної пропозиції від імені** [назва юридичної особи/ФОП]**згідно** [статуту або довіреності]:

\_\_\_\_ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 2019 року \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ [Дата] [ПІБ, посада] [підпис]

# [М.П.]

**Перелік підтверджуючих документів, які додаються до цієї комерційної пропозиції:**

* Надання інформації відповідно до п. 1 - 2 за Додатком 1 до комерційної пропозиції: «**Обов’язкові кваліфікаційні вимоги до виконавця послуг**» (за формою Додатку 1.1, Додатку 1.2)
* Надання документів передбачених п. 3 за Додатком 1 до комерційної пропозиції: «**Обов’язкові кваліфікаційні вимоги до виконавця послуг**»